

Trefwoorden: Goed verkopen, winst voor twee download gratis pdf, Goed verkopen, winst voor tweeboek pdf gratis, Goed verkopen, winst voor twee lees online, Goed verkopen, winst voor twee torrent, Goed verkopen, winst voor twee epub gratis in het Nederlands, Goed verkopen, winst voor twee mobi compleet

Goed verkopen, winst voor twee PDF

Kenneth B. Smit



Deze site bevat slechts een fragment uit het boek. U kunt de volledige versie van het boek downloaden via de onderstaande link.



Schrijver: Kenneth B. Smit
ISBN-10: 9789052617169
Taal: Nederlands
Bestandsgrootte: 2217 KB

OMSCHRIJVING

Goed verkopen, winst voor twee 1e druk is een boek van Kenneth B. Smit uitgegeven bij Academic Service. ISBN 9789052617169 De verkoper staat allang niet meer alleen in de organisatie. Verkoop is meestal een goed geïntegreerd onderdeel van het marketingbeleid. Maar in het verkoopsgesprek zelf staat de verkoper wel alleen, oog in oog met de klant. Alles hangt op dat moment van hem af. En dan blijkt: met flair of uitstraling alleen kom je er niet. Maar hoe dan wel? In Goed verkopen, winst voor twee laat Kenneth Smit zien dat verkopen een vak is dat je kunt leren en hij helpt je daarbij op weg. Je leert dat verkopen vooral een kwestie is van luisteren naar je klant en dat het vraagt om communicatieve vaardigheden. De auteur onthult hoe je door een goed verkoopsgesprek een goed resultaat kunt behalen voor zowel verkoper als klant. En daar gaat het om, want goed verkopen is uiteindelijk winst voor twee. In ruim 30 korte hoofdstukjes geeft de auteur je handvatten voor een succesvol verkoopsgesprek, van voorbereiding tot afronding. KENNETH SMIT is directeur-eigenaar van Kenneth Smit Training, een internationale organisatie waar onder het motto 'Becoming great' dagelijks vele professionals worden getraind op het gebied van verkoop en management. Smit heeft zelf jarenlange verkoopervaring en heeft inmiddels ook als trainer met ontelbare ervaren en minder ervaren verkopers gewerkt.

WAT ZEGT GOOGLE OVER DIT BOEK?

Bestel Goed verkopen, winst voor twee Voor 23:00 besteld, morgen in huis! 20% korting voor vaste klanten Altijd een inspirerend advies

Hoe kun je het break-even berekenen voor één en twee ... voor het bepalen van het break-evenpoint goed ... u moet verkopen om winst als ...

Management training. Gedrag patronen doorbreken en het uitbouwen van nieuwe coachingsvaardigheden zorgen er voor dat iedere manager op basis van kennis en gevoel zijn ...

GOED VERKOPEN, WINST VOOR TWEE

[Lees verder...](#)