

Wat als de klant nee zegt? PDF

Geert Delobelle



Deze site bevat slechts een fragment uit het boek. U kunt de volledige versie van het boek downloaden via de onderstaande link.



Schrijver: Geert Delobelle
ISBN-10: 9789401426466
Taal: Nederlands
Bestandsgrootte: 1884 KB

OMSCHRIJVING

Wat als de klant nee zegt? 1e druk is een boek van Geert Delobelle uitgegeven bij Lannoo Campus. ISBN 9789401426466 Een antwoord op alle vragen die verkopers zich stellen 'DE CONCURRENTIE IS GOEDKOPER' 'WE HEBBEN AL IEMAND VOOR DAT PROBLEEM' 'STUUR ONS EENS 1 MAILTJE' 'DIT IS VOOR ONS MOMENTEEL GEEN PRIORITEIT' 'IK VERDIEN TE WEINIG UW PRODUCT' In gesprekken met klanten kan je steeds weer op nieuwe bezwaren botsen. Je zou eigenlijk iemand anders moeten spreken, of een andere keer terugkomen, of je product is toch net niet wat de klant zoekt. Hoe ga je met dergelijke situaties positief om? En hoe laat je de klant inzien dat wat jij aanbiedt toch de beste keuze is? In dit boek leer je hoe je van 'nee' naar 'ja' gaat zonder slinkse trucs te gebruiken of je klant te misleiden. In kernachtige paragrafen en aan de hand van 67 weerstanden leert Wat als de klant nee zegt je omgaan met en anticiperen op moeilijke situaties. Je leert remmingen om te kopen juist in te schatten en te beantwoorden zodat de klant uiteindelijk voor jou kiest. Kortom: de ideale praktijkgids voor iedereen die in aanraking komt met klanten.

WAT ZEGT GOOGLE OVER DIT BOEK?

Wat doet u als de klant zegt dat hij het budget niet heeft om u te betalen? Weglopen? ... Als de klant 'nee' antwoordt, vraag dan waarover hij nog twijfelt.

Wat als de klant nee zegt? (paperback). Wat als de klant nee zegt? 1e druk is een boek van Geert Delobelle uitgegeven bij Lannoo Campus. ISBN 9789401426466 Een ...

Wat als de klant nee zegt?. Een antwoord op alle vragen die verkopers zich stellen 'DE CONCURRENTIE IS GOEDKOPER' 'WE HEBBEN AL IEMAND VOOR DAT PROBLEEM' 'STUUR ONS ...

WAT ALS DE KLANT NEE ZEGT?

[Lees verder...](#)